



a

abilio

per le vendite volontarie

Chi siamo

Abilio è la società del **Gruppo illimity** specializzata nella vendita di beni immobili e strumentali provenienti da **vendite volontarie**, procedure concorsuali ed esecutive, financial institutions, con un modello basato su innovazione, trasparenza e semplicità.

Dal 2011 offriamo a commercianti, PMI, noleggiatori, aziende, società in liquidazione e persone fisiche la possibilità di vendere i propri asset - mobiliari, industriali e nautici - attraverso aste competitive che perseguono l'obiettivo del massimo realizzo secondo modelli di velocità, trasparenza e convenienza.



Cosa ci differenzia

Innovazione

Con un network di portali digitali semplifichiamo e velocizziamo i processi di acquisto e di vendita, assistendo i nostri clienti in ogni fase della liquidazione.

Trasparenza

Garantiamo il raggiungimento del miglior prezzo di un asset, tracciando i flussi di vendita e utilizzando le aste come strumento di certificazione del valore.

Semplicità

Mettiamo a disposizione tutte le informazioni riguardanti gli asset e le vendite semplificando la navigazione e il processo di acquisto.



La struttura organizzativa



abilio



A chi ci rivolgiamo

— Aziende

S.p.A., PMI, realtà in sofferenza (seppur in bonis) che cercano un soggetto specializzato al quale affidare la commercializzazione e la vendita dei propri asset industriali per ricambio generazionale, esubero a magazzino, internazionalizzazione del bacino di utenza o per far fronte a un momento di crisi.

— Commercianti, intermediari e broker

Che scelgono un servicer altamente competitivo per massimizzare il valore di vendita dei loro asset industriali e nautici o per proporre un servizio veloce, trasparente e innovativo ai propri clienti.

— Persone fisiche (privati)

Che cercano un soggetto competente e professionale che li assista nella messa in vendita e sponsorizzazione di beni di loro proprietà, anche di piccole o media entità.



I nostri servizi

Pre vendita e valutazione commerciale

Verifichiamo lo stato dell'asset, analizzando e integrando la documentazione di vendita ricevuta dal venditore, ovvero elenco beni, foto, specifiche e dettagli tecnici.

Offriamo inoltre un servizio di valutazione commerciale di beni mobili finalizzato ad individuare un valore di mercato prettamente commerciale che tenga conto delle attuali condizioni di manutenzione, conservazione, vendibilità globale del singolo bene.

- Verifica dello stato dell'asset
- Analisi del materiale ricevuto dalla mandante: elenco beni, foto, video, specifiche e dettagli tecnici
- Integrazione eventuale della documentazione ricevuta dal venditore
- Valutazione commerciale dell'asset mobiliare



I nostri servizi

Onboarding, pubblicazione online e promozione

Dopo la presa in carico dell'asset, il nostro staff tecnico procede con la lavorazione delle informazioni ricevute e predispone la scheda pubblicitaria.

Successivamente:

- Pubblichiamo la scheda di vendita sui nostri portali, comprensiva di traduzione in inglese dei lotti principali.
- Vivacizziamo gli asset attraverso una vasta serie di strategie omni-channel e attività di web marketing, finalizzate alla lead generation. Il nostro database è costituito da oltre 500.000 contatti di imprese operanti in tutti i settori merceologici, giornalmente informate circa le nostre vendite e costantemente impegnate nella ricerca e nell'acquisto online di macchinari industriali a prezzi d'occasione.

- Presa in carico dell'asset
- Elaborazione del materiale e redazione della scheda virtuale
- Pubblicazione della scheda pubblicitaria
- Vivacizzazione dell'asset mediante una strategia omni-channel
- Promozione della scheda di vendita attraverso attività di web marketing



I nostri servizi

Lead generation e vendita

A seguito della pubblicazione della scheda di vendita, ci occupiamo di:

- Gestire i lead generati dall'attività di marketing sia mediante l'assistenza del customer care che attraverso salesman altamente specializzati.
 - Coordinare le richieste di informazioni e i sopralluoghi da parte di potenziali acquirenti italiani ed esteri.
 - Gestire le manifestazioni di interesse tramite un reparto commerciale specializzato e interamente dedicato alla ricerca attiva di potenziali acquirenti.
 - Vendere i lotti tramite aste con riserva veloci ed efficaci.
- Gestione dei lead generati dall'attività marketing da parte del customer care
 - Assistenza di salesman altamente specializzati per settore di competenza e sopralluoghi
 - Coordinamento richieste e sopralluoghi
 - Gestione delle manifestazioni di interesse
 - Commercializzazione e vendita degli asset



I nostri servizi

Assistenza post vendita

Dopo la fase di aggiudicazione dei beni oggetto di vendita, ci occupiamo di:

- Inviare al venditore al termine di ogni esperimento d'asta un report analitico delle attività marketing svolte e dei risultati ottenuti su ciascun lotto in termini di visite virtuali, sopralluoghi, manifestazione di interesse raccolte e offerte.
 - Coordinare e gestire la fase dei pagamenti.
 - Assistere il venditore nella fase di coordinamento delle operazioni di ritiro dei beni, a cui provvederà l'acquirente a sue spese.
- Invio al venditore di un report analitico (report di andamento)
 - Coordinamento e gestione della fase dei pagamenti
 - Assistenza al venditore nella fase di post vendita e di coordinamento delle operazioni di ritiro dei beni



I nostri servizi aggiuntivi

Marketing specializzato e profilato

Ci occupiamo della definizione strategica e della realizzazione operativa di un piano marketing ad hoc al fine di massimizzare le opportunità di realizzo della vendita. Includiamo nelle nostre campagne attività di:

- pubblicizzazione ed inserimento dei lotti di maggiore interesse all'interno di marketplace e siti di intermediazione per la compravendita italiani e stranieri, sulla base del settore merceologico di riferimento dei beni in asta.
- ricerca di contatti altamente profilati, in modo da garantire la massima diffusione dell'informazione di vendita a tutti i potenziali acquirenti.
- pubblicazione di articoli e comunicati stampa su testate locali e/o nazionali.
- realizzazione di campagne su Google e sui social network.
- email marketing a contatti altamente profilati.

Sopralluogo fotografico e tour 360°

Tramite il nostro personale tecnico specializzato effettuiamo sopralluoghi presso gli asset da liquidare, realizzando tour virtuali 360°, raccogliendo materiale fotografico originale e rilevando qualsiasi altra informazione commerciale utile alla vendita.

Le schede interattive così realizzate catturano maggior interesse rispetto a quelle statiche, rendendo l'asset commercialmente più appetibile.

Virtual Data Room

Mettiamo a disposizione del venditore una stanza virtuale riservata, all'interno della quale vengono caricati i documenti inerenti i beni in vendita, per la consultazione da parte dei soggetti interessati all'acquisto.

Gestione sopralluoghi e ritiri

Mettiamo a disposizione del venditore una risorsa del team che si occupa di accompagnare gli interessati ad ispezionare i beni in vendita e di supervisionare le operazioni di ritiro, in maniera integrale.

Industrial discount: offerta e punti di forza

È il portale dedicato alla intermediazione digitale di beni strumentali, quote societarie e rami d'azienda provenienti da tribunali, financial institutions e libero mercato.

Vendita online di complessi aziendali e quote societarie

Siamo specializzati nella vendita online di complessi aziendali, rami d'azienda e quote societarie provenienti da procedure concorsuali ed esecutive, pubblica amministrazione, istituzioni finanziarie e libero mercato.

Vendita online per tutte le tipologie di beni strumentali

Vendiamo macchinari industriali, impianti, mezzi, e ogni tipologia di beni dislocati in tutta Italia, appartenenti a diversi settori industriali: meccanica, edilizia, legno, confezione, chimica, plastica, logistica, ma anche agricoltura, nautica e macchinari movimento terra.

Massima diffusione della notizia di vendita

Pubblicizziamo ogni bene sui principali portali di listing italiani e stranieri, diffondiamo la notizia di vendita tramite invio di newsletter e predisponiamo campagne marketing mirate.

Assistenza ai potenziali acquirenti

Forniamo assistenza in ogni fase della vendita, fornendo informazioni sui beni e sulle modalità di acquisto, con la possibilità di organizzare sopralluoghi in tutta Italia.

I punti di forza

- **la minimizzazione dei tempi di vendita e la massimizzazione dei risultati** grazie alla lunga esperienza maturata nell'ambito della liquidazione di macchinari industriali e beni strumentali.
- la più ricca disponibilità di beni strumentali, rami d'azienda e quote societarie provenienti sia dal mondo giudiziario che dal libero mercato, su cui garantiamo **assistenza completa per tutto il processo** d'acquisto e per tutte le modalità di vendita seguite, dall'asta alla trattativa privata.
- un **ecosistema di servizi integrati** a supporto dei nostri clienti in tutte le fasi del ciclo di liquidazione, dalle attività propedeutiche alla vendita alla gestione della trattativa e la promozione online, fino al post vendita.

I nostri numeri

Dati Abilio a dicembre 2022

192

Persone

9 al giorno

Immobili aggiudicati

11 al giorno

Lotti mobiliari aggiudicati

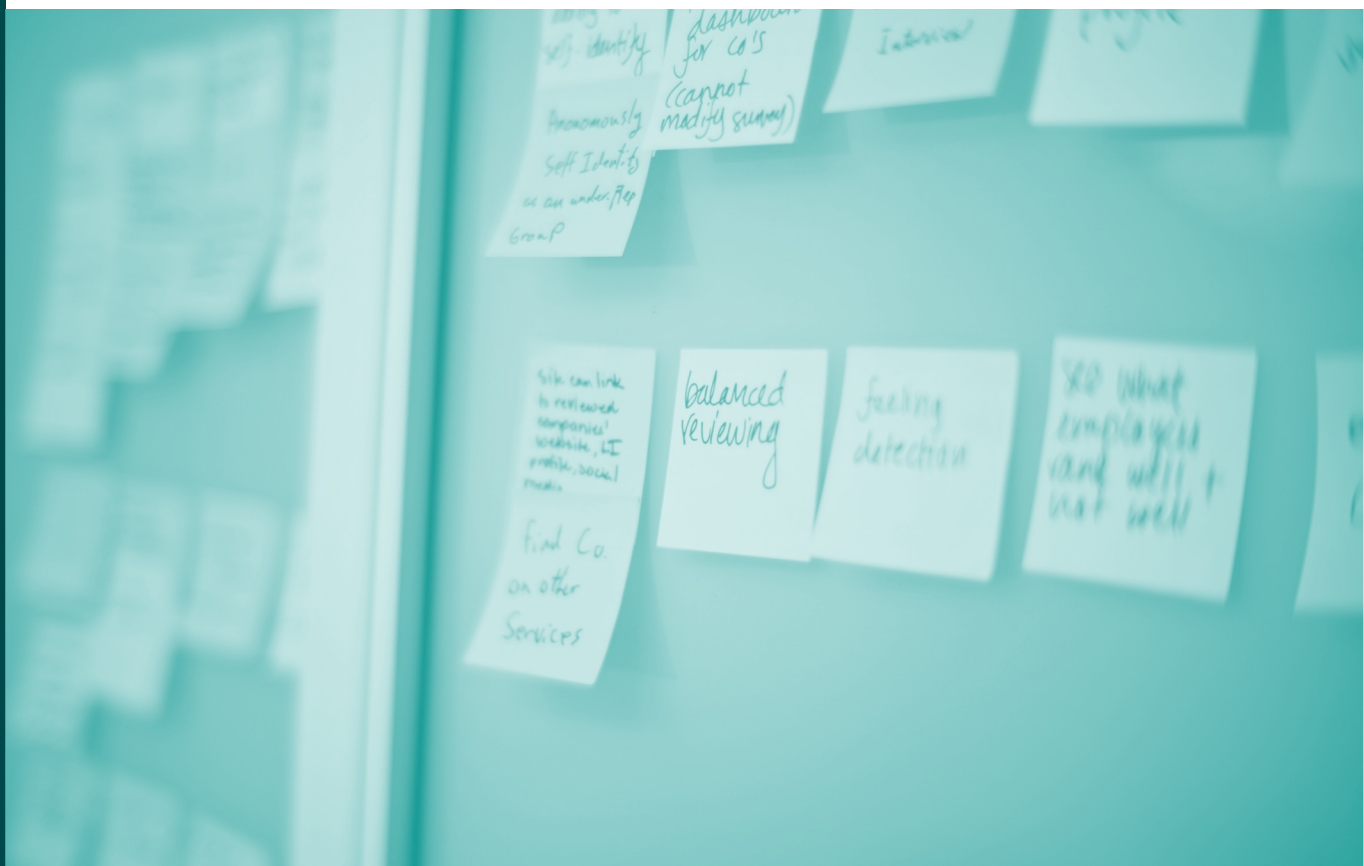
21,1Mln

Visite ai portali *

221k

Utenti iscritti ai servizi *

* Gennaio 2022 - Dicembre 2022



Contatti

Vendite volontarie mobiliari

0546. 046.747

vendiconnoi@abilio.com

Abilio S.p.A.

Capitale sociale [i.v.] euro 50.000

Sede legale in Via Galileo Galilei n.6, 48018 Faenza (RA)

Codice fiscale e Nr. Iscrizione Registro delle Imprese di Ravenna: 02704840392

Numero REA RA 224830

Società appartenente al Gruppo IVA "illimity" Partita IVA N. 12020720962

Società a socio unico soggetta ad attività di direzione e coordinamento di illimity Bank S.p.A.

Società iscritta alla sezione A dell'elenco siti web autorizzati dal Ministero della Giustizia alla pubblicità delle aste giudiziarie - p.d.g. 18/05/2022

Società iscritta al n.68 del Registro Gestori vendite telematiche del Ministero della Giustizia - p.d.g. 01/04/2022

PEC: abilio@pec.illimity.com

Info: info@abilio.com